

## CHARGÉ(E) D'AFFAIRES

### Transfert de technologies et licensing

#### AFFECTATION STRUCTURELLE

Le Consortium de Valorisation Thématique Sud, labellisé dans le cadre des Investissements d'Avenir, est l'organisme national référent pour le transfert de technologie pour et vers les pays du Sud.

Le Centre de coopération Internationale en Recherche Agronomique pour le Développement (Cirad), l'Institut Pasteur, l'Institut de Recherche pour le Développement (IRD) et les quatre universités d'outre-mer (La Réunion, Antilles-Guyane, Nouvelle-Calédonie et Polynésie française) se sont associés pour valoriser la recherche française en faveur du développement des pays du Sud, en créant le Consortium de valorisation thématique (CVT) « Valorisation Sud ».

Notre mission est d'assurer le transfert des technologies et savoir-faire adaptés aux régions tropicales, équatoriales et aux pays en développement, vers le monde économique.

#### AFFECTATION GÉOGRAPHIQUE

Marseille : Siège du CVT Valorisation Sud.

#### DESCRIPTION DU POSTE

**MISSION** Rattaché au directeur du CVT Valorisation Sud, le/la chargé(e) d'affaires suit la maturation, la promotion, le transfert et le licensing des brevets et des savoir-faire issus des laboratoires français ayant confié la valorisation de leur portefeuille de technologies au consortium ; il gère ce portefeuille pour en assurer sa valorisation économique.

#### ACTIVITÉ

##### Maturation des technologies

Suivre et accompagner les processus de maturation des technologies (en liaison avec chaque établissement propriétaire) en coordonnant les actions et les investissements nécessaires au développement de ces technologies (Scaling-up, prototypage, validation des procédés...)

##### Promotion et transfert de technologies

En relation étroite avec les inventeurs, le service marketing, organiser la recherche de partenaires industriels. Concevoir les outils et les documents d'information et de promotion des technologies. Organiser et participer à des salons et forums technologiques

##### Licensing

Préparer, conduire et finaliser les négociations de licences d'exploitation. Travailler en étroite relation avec les institutions propriétaires des technologies, les industriels intéressés et les chercheurs/inventeurs dans le but d'optimiser et de rentabiliser l'exploitation des brevets confiés.

##### Divers

Entretenir des relations professionnelles d'un bon niveau avec l'ensemble des acteurs (industriels, structures d'interface, laboratoires...) de la filière dont il a la responsabilité. Élaborer des tableaux de bord et des rapports sur l'ensemble de ses activités.

#### COMPÉTENCES

##### Manager de projet au fort tempérament commercial

Connaître les domaines technologiques et industriels d'un secteur thématique  
Connaître l'organisation de la recherche au niveau national, européen et international.  
Connaître les dispositifs institutionnels et financiers de la valorisation de la recherche.  
Connaître les aspects juridiques de la propriété intellectuelle et de valorisation.  
Savoir conduire et conclure des négociations de haut niveau.  
Maîtriser parfaitement l'anglais, une autre langue serait un plus

#### PROFIL RECHERCHE

**FORMATION** Technico-commercial, ingénieur ou scientifique, dans les domaines de l'agronomie, l'alimentation, la santé, les TIC, l'environnement ou les sciences de l'ingénieur.

**APTITUDES** Méthode et sens de l'organisation. Travail en équipe. Sens de la confidentialité.

#### CONDITIONS

**DURÉE** CDD durée négociable

**RÉMUNÉRATION** Suivant expérience

#### CANDIDATURE

Envoyer CV détaillé et lettre de motivation à [recrutement@cvt-sud.fr](mailto:recrutement@cvt-sud.fr)